



Наша миссия

Weld Money — поставщик платежей в цифровых активах для постфиатной эпохи.



Наш продукт

Мы создаем бесшовное платежное решение для регулярных повседневных расходов с минимальными комиссиями, которое поддерживается любым криптовалютным кошельком.



Weld Money — это прозрачное решение, связывающее между собой два мира



Процесс занимает менее 4 секунд



Клиент инициирует платеж



Weld Money блокирует криптовалютный баланс в кошельке клиента



Weld Money отправляет транзакцию на обработку банку



Банк обрабатывает транзакцию с овердрафта



Клиент забирает покупку



Weld выплачивает овердрафт банку

Weld интегрирован с криптосервисом Industry Standart 6AMLD Crystal от Bitfury





Круглосуточная аналитика
Crystal в режиме реального времени
отвечает всем требованиям
комплексной проверки AML:

Скрининг уровней рисков организаций;

Выявление связей между клиентами;

Мониторинг повторяющихся транзакций;

Информация об отправителе и получателе;

Оценка географии и источников финансирования;

Потенциальное противодействие криптопреступности.

Положение дел в отрасли и ее болевые точки

Препятствия для принятия криптовалюты в качестве повседневного платежного метода:



Чтобы пополнить карту, клиенту нужно заморозить средства на ней



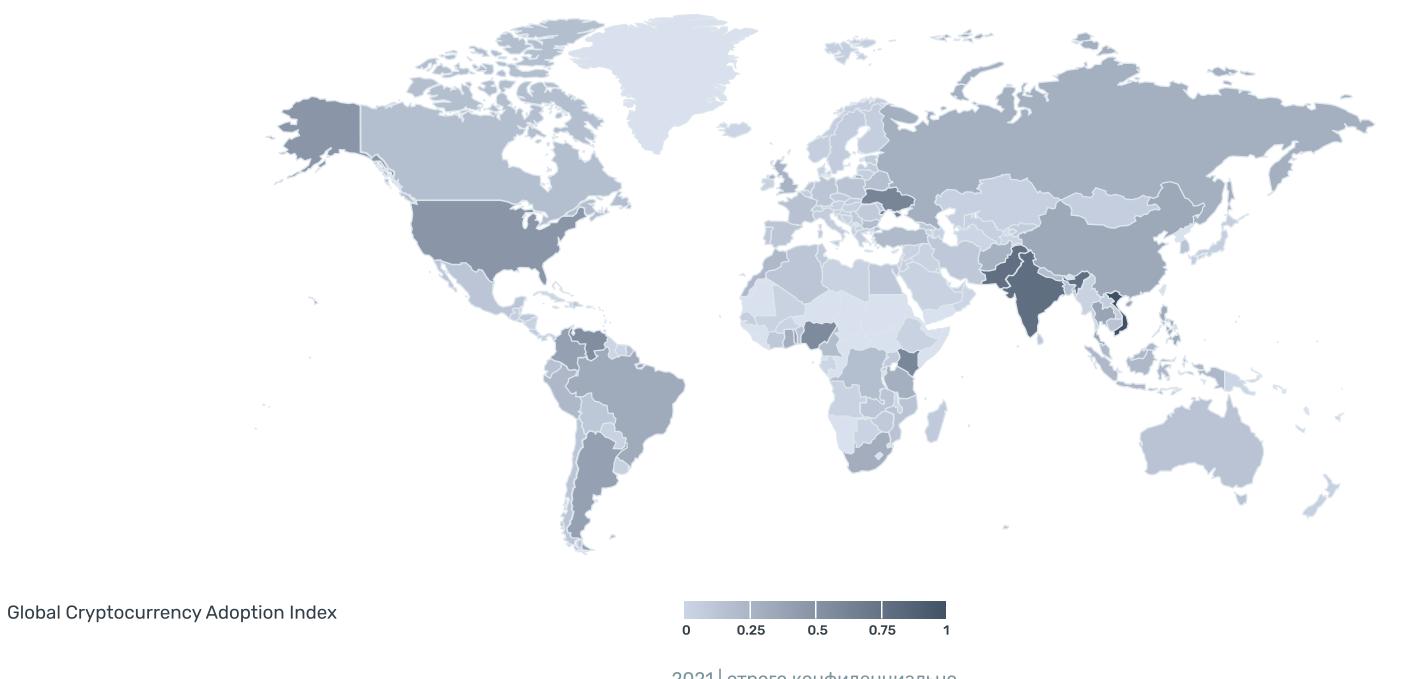
Криптокарты недоступны в регионе Восточной Европы (крупнейшем криптосообществе в мире)



Пополнение карты часто оказывается дорогостоящей операцией

weld

Мы выбрали Восточную Европу в качестве первого пилотного региона для запуска криптокарты из-за высокой концентрации целевой аудитории и минимальной конкуренции



| | weld | ₩ILEX | - ♦ BINANCE | CRYPTOPAY | coinbase | Revolut | ttmbank.com | crypto.com | bitpay |
|--|------|-------|--------------------|-----------|----------|---------|-------------|------------|--------|
| Доступно для клиентов из Восточной Европы | | | | | | | | | |
| Поддержка самых популярных бирж | | | | | | | | | |
| Нет необходимости переключаться на кошелек решения | | | | | | | | | |
| Нет необходимости вносить криптовалюту заранее | | | | | | | | | |
| Платежная карта | | | | | | | | | |
| Кредиты | | | | | | | | | |
| Кэшбек | | | | | | | | | |



Увеличение дневных и ежемесячных лимитов



Снижение комиссии за процессинг



Повышайте уровень своей карты и открывайте новые возможности



Страховые, кредитные и депозитные продукты (позже)



Выделяем 10% нашей ежемесячной прибыли от обмена на обратный выкуп токенов

| Процент | Распределение | Процент, разблокированный на TGE | График вестинга |
|---------|------------------------|----------------------------------|---------------------------------|
| 8% | Seed | 0% | 24 месяца, 4,16% в месяц |
| 20% | Private | 0% | 16 месяцев, 6,25% в месяц |
| 3.33% | Pre-Sale | 10% | 12 месяцев, 7,5% в месяц |
| 1.44% | Public/ID0 | 20% | 4 месяца, 20% в месяц |
| 16% | Команда (+Советники) | 0% | Через 9 месяцев, 16,66% в месяц |
| 10% | Ликвидность для DEX | 100% | _ |
| 9,67% | Стейкинг-пул | 100% | _ |
| 31.56% | Фонд | | |
| 4% | Маркет-мейкинг | 100% | _ |
| 3.56% | Листинг на CEX | 100% | _ |
| 24% | Экосистема (маркетинг) | 10% | 16 месяцев, 5,62% в месяц |

Weld.money

| 250 млн | Общее количество токенов WELD |
|---------------------------|--|
| 0,075 USD | Цена WELD в листинге Uniswap / Pancakeswap |
| Не менее 300 тысяч USD | Средства, используемые непосредственно для ликвидности на Uniswap |
| 18,75 млн USD | Полностью разбавленная рыночная капитализация |



2020

2021

weld.money

- ✓ Разработали дорожную карту и финансовую модель
- ✓ Собрали команду с необходимыми компетенциями
- ✓ Написали и сертифицировали бэкэнд платежной системы
- ✓ Заключили все основные технические партнерства в ЕС
- ✓ Составили маркетинговый план

- ✓ Разработали правовую модель работы
- ✓ Создали МVР мобильного приложения
- ✓ Зарегистрировали компанию в ЕС
- ✓ Провели бэкэнд-интеграцию с техническими партнерами
- ✓ Провели интеграцию с криптовалютными биржами
- ✓ Завершили IDO
- ✓ Провели интеграцию совместного бренда с банком в Украине
- ✓ Запустили платежную карту Weld Money





















Алексей Бобок



Co-Founder, COO

Основатель ProfitLift, платформы, предлагающей комплексные уникальные решения для финтехпроектов. Более 8 лет опыта в предоставлении конечным пользователям альтернативных способов оплаты.

Алексей Мерецкий



Co-Founder, CEO

Опытный предприниматель и владелец бизнеса с более чем 13-летним коммерческим опытом в страховании, лизинге и кредитовании. Член правления Ассоциации лизинговых компаний Украины и Ассоциации финансовых компаний. Основатель лизинговых компаний GETCAR Leasing и Кредиткафе.

Ирина Лоренс



Co-Founder

6 лет в криптовалютной торговле. Обладает обширными знаниями в области криптографии и управляет портфелем в 30 миллионов долларов в крипто хедж-фонде. У Ирины богатый мировой нетворк в криптосообществе, кроме того она является регулярным участником конференций и хакатонов.

Наш бизнес сегодня

40 городов

300K тысяч клиентов **10 млн USD**

кредитный портфель

250

сотрудников

PROFIT LIFT



КРЕДИТКАФЕ

